

SPECIALE USATO

TRATTORI DI “SECONDO CAMPO”

LE SCELTE ONLINE

A CURA DELLA REDAZIONE



Nella compra-vendita delle macchine agricole il segmento dell'usato può offrire interessanti opportunità sia a chi vende, sia a chi acquista e, grazie al Web, oggi è più facile far incontrare domanda e offerta

È storia passata quella di quando un imprenditore alla ricerca di un mezzo di seconda mano per la sua azienda doveva destreggiarsi tra concessionari, rivenditori, amici, cugini di amici, per trovare una macchina che potesse garantirgli affidabilità a un giusto prezzo, magari macinando chilometri per andare a vedere di persona il mezzo al quale era interessato, rischiano, tra l'altro, di fare qualche viaggio a vuoto. Una situazione oggi ampiamente superata grazie al Web. Consultando gli annunci disponibili in Internet si può risparmiare molto tempo e, fattore niente affatto trascurabile, con il vantaggio di aver accesso a molte più offerte. Questo è vero per il nuovo, ma ancor di più per il segmento dell'usato, dove l'offerta ovviamente si restringe, e la possibilità di accedere anche ad annunci pubblicati da venditori stranieri o l'opportunità di esser visti da potenziali compratori che si trovano a diversi chilometri di distanza, aumenta le probabilità di incontro tra chi vende e chi acquista a tutto vantaggio di entrambe le parti.

L'usato sul Web

Qual è l'offerta disponibile online? Quali sono i siti più attendibili? Le grandi marche offrono un servizio di usato garantito? Quali sono i pregi e gli svantaggi di un acquisto di seconda mano? Ecco le domande che ci siamo posti, mettendoci nei panni di un possibile acquirente in cerca di un buon affare.

«Mentre l'industria automobilistica ha già da tempo trovato modi efficienti per rimettere sul mercato i veicoli usati, il mercato delle macchine agricole usate fino a non molto tempo fa era poco trasparente, inefficiente e ancora strettamente locale. Una situazione frustrante sia per gli acquirenti, sia per i venditori, con prezzi non competitivi, disponibilità limitate e potenziali frodi», ci spiega Nicolas Lohr, fondatore e Managing director di E-FARM.COM (www.e-farm.com), la nuova piattaforma tedesca nata ad Amburgo (Germania) nel 2015, proprio con l'obiettivo di sviluppare un servizio globale per affrontare questi ostacoli.

Le possibilità offerte dalla Rete sono tantissime e, se possibile, sono ulteriormente aumentate in quest'ultimo anno. Ce lo conferma Erminio Panella, titolare della piattaforma AffareTrattore (www.affaretrattore.it), il primo portale in Italia per numero di annunci di trattori e

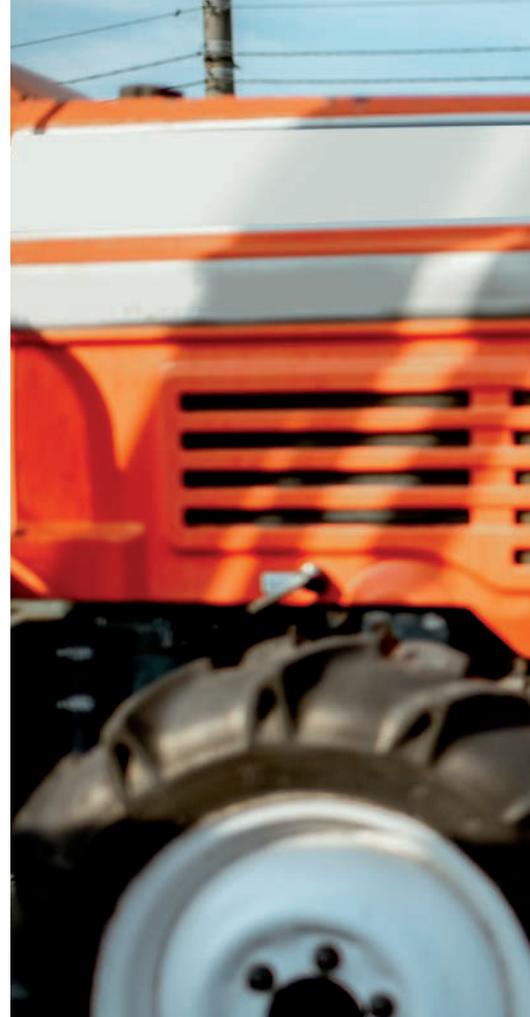
macchine agricole: «Il 2020, per questo settore, ha avuto anche risvolti positivi: in primis, un'alfabetizzazione digitale che ha portato come immediata conseguenza un maggior numero di visite al nostro portale, ma soprattutto un maggior numero di transazioni. Oggi non è affatto strano acquistare un'attrezzatura di seconda mano online, pagare in sicurezza, organizzarne il trasporto...» è la sua osservazione.

«Il numero crescente di clienti ci dimostra che questo mercato piuttosto tradizionale si apre sempre più a nuovi approcci nell'acquisto di macchine agricole usate. Nonostante l'attuale situazione, E-FARM.COM è riuscita comunque a conquistare altri investitori nel 2020 e continua a crescere. Solo recentemente abbiamo lanciato la nostra nuova App che permette agli utenti di vendere trattori usati in pochi semplici passi», gli fa eco Marco Zane, Sales e Supply Manager Italia per E-FARM.COM.

Come orientarsi

Oltre ai siti appena citati nell'infinito mondo del Web, si trova di tutto: dalle piattaforme generaliste come Subito.it, che cercando la parola "Trattore" restituisce quasi 11mila risultati, alle pagine dedicate all'usato dei siti dei diversi concessionari e rivenditori, italiani e non, per scovare le quali però, bisogna il più delle volte, effettuare ricerche approfondite, perché non sono ben indicizzate nei più usati motori di ricerca.

Moltissime poi sono le piattaforme dedicate specificatamente all'usato dei mezzi agricoli, tra queste la più conosciuta, perché presente in più di 20 Paesi, è senza dubbio la francese Agriaffaires (www.agriaffaires.it). Questi siti fungono da collettori di annunci esclusivi, dando spazio solo ad avvisi di compravendita di macchine agricole usate (non come Subito, sul quale si trova di tutto), ma non offrono servizi aggiuntivi



Opportunità in Rete: sono moltissime le piattaforme dedicate alla compravendita di mezzi agricoli di seconda mano

come invece fanno AffareTrattore e, ancor di più, E-FARM.COM: «I nostri clienti, ci spiega Zane, possono beneficiare di una vasta gamma di servizi: organizzazione del trasporto, sicurezza dei pagamenti, con il saldo alla consegna, per esempio, e garanzia estendibile dopo l'acquisto».

In un quadro così ampio trovano spazio anche le grandi aziende costruttrici di macchine agricole: John Deere e Case sono al momento le meglio organizzate avendo sviluppato specifiche piattaforme dedicate all'usato, mentre il colosso tedesco Krone ospita una pagina riservata a questo segmento sotto la voce Servizi all'interno del proprio sito, ma propone esclusivamente macchine in Germania.



NICOLAS LOHR

È sua l'idea di una piattaforma per rendere più trasparente e sicuro, per rivenditori e acquirenti, l'acquisto di macchine agricole usate in Rete.



123RF

Occhio alle truffe

Come sempre quando si vogliono concludere affari online bisogna fare attenzione, perché in mezzo a tutte queste proposte è purtroppo facile imbattersi anche nelle trappole di qualche truffatore e, laddove proprio di truffa non si può parlare, magari si incontra un interlocutore poco esperto, incapace di valutare il reale stato di un mezzo o non in grado di offrire soluzioni per il pagamento adatte alle vostre esigenze.

Una problematica questa che AffareTrattore ha risolto scegliendo come unici partner rivenditori, concessionari e costruttori. «Il nostro sito, spiega Panella, si distingue dalle altre piattaforme proprio perché ad inserire gli annunci sono quasi esclusivamente professionisti. La percentuale di privati che utilizza il nostro sito è davvero esigua e si attesta intorno all'1 per cento. Questa scelta è dettata da una motivazione molto chiara: vogliamo dare a chi acquista contenuti di qualità, informazioni chiare e puntuali. Ai nostri partner chiediamo di inserire negli annunci il maggior numero di informazioni possibili a partire dal prezzo che è sempre visibile. In ogni inserzione di

vendita su AffareTrattore si possono vedere le informazioni relative al trasporto del mezzo dal luogo di vendita all'azienda dell'acquirente, valutare le opzioni di pagamento se, per esempio, con leasing o con credito al consumo o si può calcolare il costo finale di un finanziamento.

L'utente che va su AffareTrattore si rende subito conto che ha a che fare con venditori esperti che possono proporre garanzie sulle macchine che vendono, offrire servizi di trasporto, prendere in permuta macchine usate, consigliare qual è la macchina più adatta all'azienda

SPECIALE USATO



agricola dell'acquirente». In un contesto nel quale ogni giorno si parla di truffe, di possibili inganni, di informazioni non esaustive, la politica di AffareTrattore di dare spazio solo a operatori

professionisti, si è rivelata vincente: «I nostri partner, prosegue Panella, ci assicurano che, senza alcun problema, gli utenti acquistano le macchine senza neppure vederle e facendo bonifici anticipati».

Anche E-FARM.COM, che a differenza di AffareTrattore, opera a livello internazionale, rassicura sulla qualità dei propri annunci: «Per chi vende E-FARM.COM è una vetrina perfetta per fare affari internazionali, senza dover affrontare barriere linguistiche o costruire competenze sui processi di esportazione. Il nostro team multilingue commercializza le macchine in tutta Europa senza alcun rischio per i venditori. Dall'altra parte anche gli agricoltori possono acquistare in tutta sicurezza affidandosi a un referente che guida personalmente i clienti attraverso il processo di ricerca della macchina più adatta ai suoi bisogni sul mercato europeo». Ma non finisce qui: «Comprendiamo perfettamente, precisa Zane, che i nostri clienti non vogliono inviare denaro a venditori sconosciuti all'estero. Ecco perché agiamo come un partner contrattuale per l'acquirente, comprando la macchina dal rivenditore (cosa unica in questo settore, ndr), per poi rivenderla al nostro cliente. Quindi, diventiamo perno

AffareTrattore website interface showing search options and navigation links.



Trattori



Fienagione Mietitrebbie e Trince Semoventi



Macchine ed attrezzature agricole



Movimento terra e Lavori stradali



Giardinaggio e Piccoli orti



Ricambi e accessori

100% MADE IN ITALY

AffareTrattore è l'unico portale per la compravendita di trattori usati, pensato e realizzato appositamente per il mercato italiano.

L'OFFERTA DIRETTA DELLE CASE

A differenza di quanto fanno i grandi Gruppi automobilistici, sono ben poche le Case che offrono una sorta di "Usato garantito".

JOHN DEERE

UNO STRUMENTO DA VALORIZZARE

Nonostante un'offerta importante, il sito dedicato alle macchine usare dell'azienda americana (www.machinefinder.eu) è piuttosto complesso da utilizzare e ha un'interfaccia decisamente poco intuitiva. Si apre con una homepage in lingua inglese e nella quale abbiamo dovuto spendere un po' di tempo per trovare gli annunci nostrani. Per poter dialogare in italiano bisogna cliccare sulla voce Setting (in alto a destra della pagina) e selezionare dal menu a tendina la lingua del proprio Paese.

A questo punto la navigazione diventa più facile, perché le macchine sono suddivise in categorie (Trattori, Raccolta, Fieno, Foraggio, ecc.) e sottocategorie (trattori con una potenza maggiore di 200 HP, trattori con una potenza compresa tra i 100 e i 200 HP, cingolati...), ma comunque non semplice in assoluto in quando il sistema, in questa fase, ricerca, e mostra, le macchine disponibili su tutto il territorio europeo (a volte anche oltreoceano), anche quelle che potrebbero non essere conformi alle leggi e ai regolamenti vigenti nel nostro Paese. I risultati visualizzati però possono essere ulteriormente filtrati: naturalmente in base alla marca, ma anche in base al modello, all'anno di produzione, alla potenza, alle ore di utilizzo, al prezzo (per tutte queste ultime quattro voci è possibile inserire un intervallo) o sulla base di specifiche tecniche desiderate come la trasmissione, la presa di potenza, gli pneumatici.

E così mentre aumentano i criteri di selezione, aumentano anche le probabilità di trovare il mezzo più rispondente alle proprie esigenze. Il prezzo di vendita è immediatamente visibile così come pure il luogo in cui si trova il mezzo. A molte più altre informazioni si può accedere cliccando sul bottone Visualizza che apre la scheda dedicata a ogni singola macchina. Qui si trovano anche i contatti del rivenditore e un form da compilare per essere ricontattati.

CLAAS

USATO GARANTITO

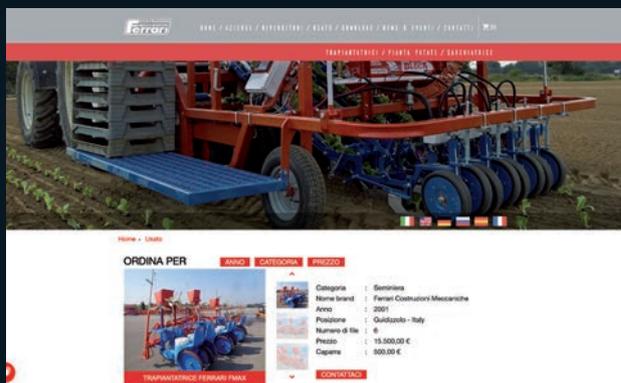
Anche il sito dedicato all'usato della tedesca Claas (www.firstclaasused.claas.com) si apre con un'interfaccia nella lingua della casa madre. Un bottone in alto a destra con la scritta Deutsch permette di selezionare dal menu a tendina un'altra lingua. Rispetto alla homepage di JD, questa è meno colorata e più pulita: non è affatto un difetto, anzi. La ricerca è più intuitiva e anche in questo caso l'indagine può essere fatta scegliendo una o più categorie: il tipo di macchina (nell'interfaccia in italiano chiamata Gruppo prodotto), il produttore, il modello e il Paese in cui si trova il mezzo. Il vero vantaggio di questo sito è rappresentato dalla possibilità di selezionare, ma questo solo per le macchine a marchio Claas, i mezzi in base a una originale classificazione della Casa tedesca. Partendo dal presupposto che la cura con cui è

stata tenuta una macchina e la manutenzione che periodicamente è stata fatta contano tanto quanto il numero di ore di esercizio e l'età del mezzo, l'azienda tedesca, prima di immettere le proposte nel portale, esegue un controllo accurato di tutte le macchine di sua produzione. Tale controllo viene eseguito tramite liste di check-up predefinite, con le quali un tecnico esperto documenta lo stato della macchina e stabilisce se può entrare nella massima categoria, la Platinum (quella che include macchine con massimo 3 anni di vita, sulle quali un centro First Claas Udes ha eseguito tutti gli interventi di manutenzione, riparazione e regolazione necessari e sulle quali, per questa ragione, è possibile applicare una garanzia di un anno), oppure se deve essere declassata alle categorie Gold, Silver o Bronze, che rappresenta il grandino più basso del podio e comprende macchine con più di 5 anni di vita, comunque verificate in tutte le loro componenti.

FERRARI C.M.

OFFERTA SUPER SPECIALIZZATA

Chi è alla ricerca di una trapiantatrice, una sarchiatrice o una seminapata di seconda mano può fare affidamento sull'azienda italiana di Guidozzolo. Sul suo sito (www.ferrari-costruzioni.com) ha una pagina dedicata all'usato. Le inserzioni non sono tante, ma si riferiscono a macchine altamente specializzate. La ricerca può essere filtrata per tipologia di macchina, anno di produzione o prezzo, mentre per altre informazioni ci si può rivolgere direttamente alla Casa.



KRONE

SI PUÒ FARE DI PIÙ

Il sito della Krone (www.krone-italia.it), così come è strutturato adesso, risulta piuttosto macchinoso: sul portale italiano della Casa tedesca sulla barra dei comandi c'è la voce Servizi, sotto la quale c'è il link alle macchine usate. Peccato che poi la ricerca debba essere fatta in inglese, che i prezzi siano espressi in sterline e che i mezzi proposti di trovino tutti in Germania.

Oggi non è affatto strano comprare macchine usate senza neppure averle viste prima e facendo bonifici anticipati

del processo di pagamento e possiamo garantire in questo modo pagamenti sicuri, offrire la possibilità di saldo alla consegna, etc. La collaborazione con DEKRA, infine, permette ai clienti di far ispezionare la macchina in modo obiettivo da un meccanico terzo presso il concessionario. Un report dettagliato dell'ispezione, con tutte le informazioni e una valutazione sullo stato del motore, della trasmissione, degli pneumatici, ecc., viene inviato via e-mail direttamente al potenziale acquirente. In più, vengono fornite molte foto e video fatte durante l'ispezione per dimostrare il reale stato del mezzo. Tutto ciò permette al cliente di prendere una decisione oculata evitando lunghi e stancanti viaggi».



BENE I CONTROLLI

Prima di fare un acquisto ispezionate ogni componente della macchina, dagli pneumatici al motore.

I siti web specializzati

In questo campo il riferimento è Agriaffaires. Fondato nel 2000 da tre agricoltori francesi, il sito ha moltissimi annunci di macchine agricole, forestali, vinicole e per il giardinaggio. Mette a disposizione un Osservatorio sui prezzi, che consente a venditori e acquirenti di fare una stima gratuita del prezzo medio di vendita o di acquisto delle macchine, e, al passo con i tempi, ha sviluppato un App per iOS e Android per gli utenti più smart, che possono così consultare le offerte direttamente dal campo. A chi preferisce la consultazione attraverso pc o tablet, possiamo dire che la navigazione nel sito è molto semplice e non presenta nessun problema dovuto alla traduzione degli annunci da un'altra lingua all'italiano. Dalla homepage, acconsentendo all'utilizzo della geolocalizzazione, si possono trovare facilmente tutte le macchine disponibili nel raggio di un tot di chilometri a scelta. Diversamente cliccando su una delle categorie in evidenza si può fare una ricerca in base alle caratteristiche e/o alla localizzazione, selezionando la nazione o la regione. L'unica pecca è la presenza di molti banner pubblicitari, talvolta con immagini molto più grandi di quelle delle macchine in vendita, che distolgono fatalmente l'attenzione dalla propria ricerca. Problema questo del tutto assente, almeno per ora, nel sito E-FARM.COM che ha un'interfaccia molto pulita, senza pubblicità, con una scelta di colori che non affatica la vista e di icone di immediata comprensione. Sulla homepage appaiono subito i contatti diretti del referente di zona, una persona che parla la vostra lingua, in grado di offrire assistenza diretta e guidarvi nella scelta della migliore macchina per le vostre esigenze. Chi, vuole farsi un'idea in anteprima



di quelle che sono le offerte presenti sul sito, può proseguire la navigazione selezionando i canonici criteri di ricerca: tipo di macchina, luogo, anno di produzione, ore di lavoro, ecc. Abbiamo trovato interessante la segnalazione dei nuovi annunci e delle migliori proposte (Hot Deals) che permettono di scremare ulteriormente i risultati mostrando solo quelli più recenti o più interessanti. La precisione tedesca non è solo un luogo comune: nel sito E-FARM.COM ogni annuncio è corredato da molte foto e tutta una serie di informazioni sullo stato del mezzo, che volendo possono essere ulteriormente approfondite richiedendo una perizia della macchina, a loro avviso neutrale e obiettiva. «I nostri partner di DEKRA, ci spiega ancora Zane, controllano tutti i componenti e i documenti importanti, fanno un giro di prova della macchina e scattano numerose foto e video per documentarne la condizione reale del mezzo. Questo ci permette di dare fino a 12 mesi di garanzia su tutte le parti della macchina indicate nel report come pienamente soddisfacenti e funzionanti».

Garanzie e assistenza post vendita

Gli elementi che frenano maggiormente il ricorso a mezzi di seconda mano sono la garanzia e l'affidabilità dei mezzi. Questi problemi a volte non si risolvono neanche rivolgendosi a un concessionario: alcuni vendono macchine usate utilizzando la formula del "visto e piaciuto", perché magari hanno ritirato l'usato in occasione di



L'USATO VENDE IL DOPPIO DEL NUOVO

Il mercato nazionale delle trattrici è ormai da qualche anno stabilmente sotto le 20.000 unità, mentre le vendite di macchine usate sono quasi il doppio: nel 2019, abbiamo intenzionalmente voluto considerare un valore pre-pandemico, la compravendita stimata dalla Federazione Nazionale Costruttori di Macchine per l'Agricoltura sfiorava le 40.000 unità. I mezzi nuovi di fabbrica crescono nell'anno dello 0,7% a fronte di un incremento per quelli d'occasione del 5,3 per cento*. La colpa secondo FederUnacoma sarebbe da attribuire al calo dei redditi agricoli, un trend costante nel nostro Paese, che penalizza gli acquisti di macchine anche in presenza di un reale fabbisogno di tecnologie. Tendenza però che sembra subire una inversione se si considerano i volumi delle immatricolazioni di nuovi mezzi negli ultimi mesi del 2020 e nei primi mesi di quest'anno*.

* Fonte: FederUnacoma

una vendita, o addirittura, propongono macchine di vecchi clienti puramente in conto vendita senza alcuna garanzia sullo stato del mezzo. I siti come Subito.it e fanno solo da intermediari tra venditore e acquirente e non sono responsabili in alcun modo dello stato in cui si trovano le macchine né sulla veridicità delle informazioni fornite.

Agriaffaires, dal canto suo, suggerisce una serie di partner specializzati nel trasporto di macchine e attrezzature agricole, ma gli accordi su modalità e date di consegna, prezzo e assicurazione devono essere presi tra le parti. Il sito francese garantisce comunque una certa affidabilità delle aziende che pubblicano annunci sul suo sito.

Chi non si pone come semplice intermediario, ma offre tutta una serie di servizi complementari è E-FARM.COM.

Questi non riguardano solo i sistemi di pagamento e le garanzie sui mezzi, ma si estendono a tutta un'altra serie di servizi

post vendita a cominciare dal trasporto. «Lavoriamo in stretta collaborazione con aziende di trasporto esperte, il che ci permette di ottenere tariffe particolarmente vantaggiose. Tutti i nostri trasporti, poi, sono coperti da una assicurazione per garantire una consegna sicura». Operando a livello europeo, E-FARM.COM, inoltre, segue con accurata attenzione la produzione dei documenti necessari alla dogana e degli incartamenti richiesti per l'omologazione del mezzo. Questo tema diventa particolarmente rilevante quando si acquista un mezzo di seconda mano da un venditore che si trova in un altro Paese, perché i mezzi in vendita potrebbero non essere conformi alle leggi e ai regolamenti vigenti nel nostro Paese. «Siamo orgogliosi di dire che nonostante le restrizioni legate al COVID-19 tutte le macchine acquistate con E-FARM.COM hanno raggiunto la loro destinazione senza ritardi». ◆

Magazine | Consigli per la vendita | Negozi e Aziende | Subito per le Aziende

subito MOTORI

Subito.it > Veicoli commerciali > trattore

Cosa cerchi? In quale categoria? Dove?

trattore x Veicoli commerciali

Annunci Google

Salva ricerca

Filtri ricerca

Restringi ricerca

Cerca solo nel titolo

Tipo di annuncio

In vendita

Cercasi

Inserzionista

Qualsiasi

Prezzo (€)

da Qualsiasi

a Qualsiasi

Tipologia

Qualsiasi

10.961 risultati

Trattore in Veicoli commerciali

Trattore stradale iveco stralis 450
Casalnuovo di Napoli (NA) - Oggi alle 08:56
11.900 €
RIVENDITORE Sol Gru Martelli & C. srl

Stralis 500 e6 + semirim uso negozi
Succive (CE) - Oggi alle 08:55
RIVENDITORE EUROCAR2002 GIUSEPPE-8

Aste Giudiziarie di Macchinari
Migliaia di occasioni per imprese e privati: fai un affare
Industrial Discount

Trincia 140cm con spostamento idraulico
Santali (SU) - Oggi alle 08:52
1.400 €

Trattore cingolato lamborghini
Vergato (BO) - Oggi alle 08:47
2.700 €

SUBITO.IT

È uno dei principali siti di annunci online in Italia, ma non offre alcuna garanzia post vendita.

